



IBS ITALIA
international business strategy

**VOUCHER PER
L'INTERNAZIONALIZZAZIONE
COME OTTENERLI**

VOUCHER TEM: COSA SONO?

I "Voucher per l'internazionalizzazione" sono contributi a fondo perduto, erogati dal Ministero dello Sviluppo Economico e finalizzati a sostenere le PMI (società di capitali e cooperative) e le reti di impresa nella loro strategia di accesso ai mercati internazionali.

I voucher saranno concessi alle aziende per acquisire servizi che favoriranno l'internazionalizzazione attraverso l'inserimento in azienda di un "Temporary Export Manager - TEM".



VOUCHER TEM: BENEFICIARI

- Micro, piccole e medie imprese costituite sottoforma di forma di capitali o cooperative
- Reti di impresa

Il contributo sarà concesso in «de minimis» pertanto i settori ammessi sono tutti con esclusione dei settori rientranti nel dall'articolo 1 del Regolamento UE n°1407/2013 del 18 dicembre 2013 (ossia il settore della pesca e dell'acquacoltura e il settore della produzione primaria dei prodotti agricoli).

ROADSHOW

Una quota delle disponibilità finanziarie sarà riservata alle PMI che hanno iniziato il percorso di internazionalizzazione partecipando ai "Roadshow per l'internazionalizzazione" organizzati dall'Agenzia ICE. <http://st.formazione.ilsole24ore.com/a/roadshowice/eventi.html>

RATING DI LEGALITÀ

Una quota delle disponibilità finanziarie pari al 3% sarà destinata alle aziende che abbiano conseguito il «rating di legalità». <http://www.agcm.it/rating-di-legalita.html>



VOUCHER TEM: BENEFICIARI

REQUISITI AZIENDE

Fatturato minimo in almeno uno degli esercizi dell'ultimo triennio pari ad € 500.000

In caso di reti di impresa, la soglia deve essere soddisfatta cumulativamente da tutte le imprese facenti parte dell'aggregazione.

Fatturato massimo 50 Milioni di Euro (o 43 €/ML di totale bilancio)

Numero massimo di dipendenti effettivi 250



VOUCHER TEM: CARATTERISTICHE

BANDO 1

VOUCHER

€ 10.000

Per l'inserimento in azienda di un TEM
Per un periodo di almeno 6 mesi

COSTI A CARICO AZIENDA

Cofinanziamento di almeno € 3.000

BANDO 2

VOUCHER

€ 8.000

Per le imprese ammesse alla prima tranche
che faranno nuovamente domanda

COSTI A CARICO AZIENDA

Cofinanziamento di almeno € 5.000

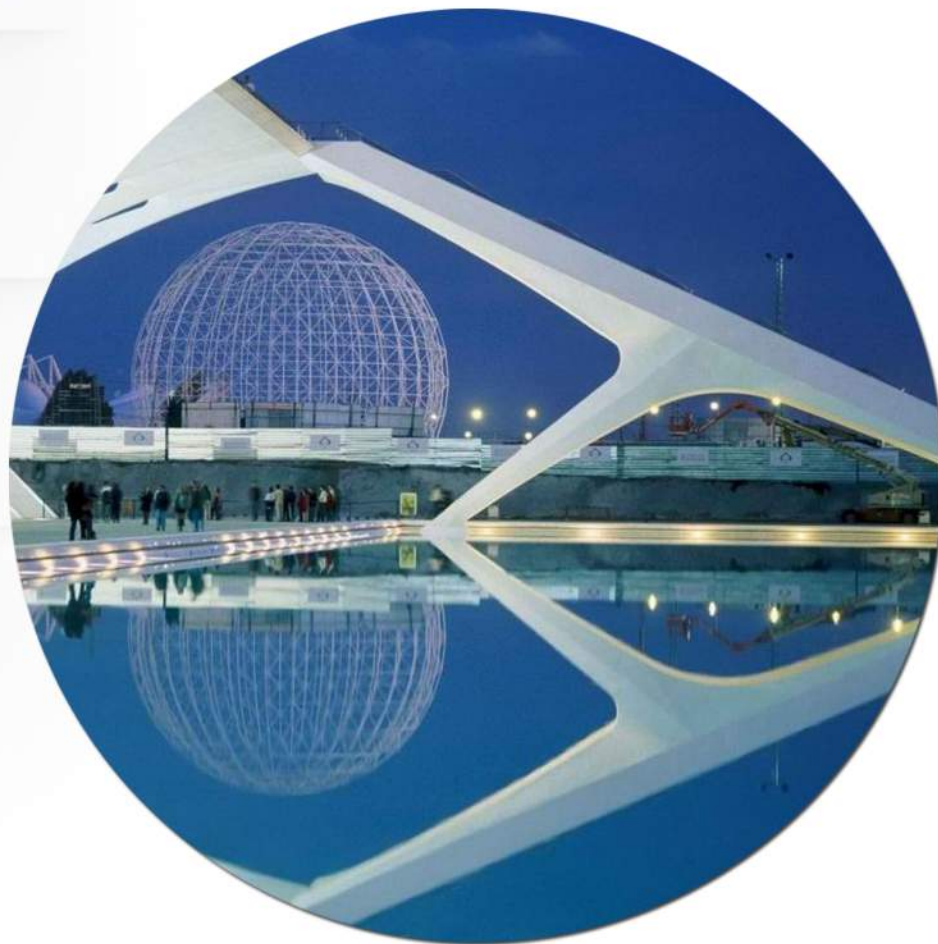


Totale costo per l'azienda minimo € 26.000 di cui € 18.000 di
contributo a fondo perduto



VOUCHER TEM: A CHI RIVOLGERSI

Per l'erogazione del servizio, l'azienda deve rivolgersi ad una Società fornitrice dei servizi scegliendola tra quelle inserite nell'apposito elenco presso il Ministero, che sarà pubblicato entro il giorno 1 settembre 2015.



VOUCHER TEM: COME RICHIEDERLI?

FASE 1 – dal 01 Settembre 2015 (ore 10:00)

Registrazione alla sezione «voucher per l'internazionalizzazione» del sito www.mise.gov.it e ricezione password di accesso

FASE 2 – dal 15 Settembre 2015 (ore 10:00)

Compilazione modulo di domanda e firma digitale

FASE 3 – dal 22 Settembre 2015 (ore 10:00) al 02 Ottobre 2015 (ore 17:00)

Termini per l'inoltro della domanda per via telematica

Il 22 settembre sarà un click day!



VOUCHER TEM

COSA OCCORRE?

Per poter presentare la pratica è necessario possedere:

- Un indirizzo di posta elettronica certificata valido
- La Firma digitale valida
- Una marca da bollo

CONSIGLI UTILI:

Per la compilazione della domanda consigliamo di mantenere a disposizione una visura camerale aggiornata della società (o di tutte le società appartenenti alla rete) dalla quale estrapolare i dati necessari. Un bilancio del 2014 dal quale estrapolare la percentuale di fatturato export sul totale fatturato prodotto nel 2014, l'eventuale importo "de minimis" già utilizzato, i Paesi in cui già esporta (UE, Extra Ue, entrambi o non esporta).

Una connessione internet veloce e un browser aggiornato (Explorer 9.x o superiore, Firefox 31+, Google Chrome 42+, Safari 8.x, Safari 7.x)



LA NOSTRA OFFERTA

SUPPORTO VOUCHER

Il nostro impegno a supportarvi nella richiesta dei voucher (primo e secondo bando) con assistenza e supervisione delle procedure per una corretta richiesta ed elaborazione.

1 ANNO DI COLLABORAZIONE

- Possibilità di sviluppare una strategia di internazionalizzazione su misura;
- Analizzare il mercato di riferimento;
- Ricercare partner e clienti;
- Orientare la definizione dei prezzi di vendita;
- Coordinare e verificare che le attività commissionate ai partners individuati si svolgano secondo i criteri stabiliti;
- Dotarsi di strumenti commerciali avanzati.



IBS ITALIA

LA SOCIETÀ

È una società di consulenza strategica, partner dello Studio Gambino specializzata nell'offerta di servizi all'Internazionalizzazione d'Impresa.

L'attenzione è rivolta principalmente alle PMI che desiderano cogliere le opportunità offerte dal mercato globale ed esportare e/o investire con successo nei principali mercati esteri.



INVESTI OGGI, CRESCI DOMANI

CHI SIAMO

IBS ITALIA offre i propri servizi avvalendosi del contributo **diretto di professionisti** che vantano una lunga e consolidata esperienza in ambito **commerciale, finanziario, fiscale e societario** sia a livello nazionale che internazionale.

Sin dal 2004, offre una vasta gamma di servizi integrati ed è in grado di seguire, per conto di aziende e privati, l'intero processo di internazionalizzazione garantendo una consulenza completa ed attenta a tutti gli aspetti e le problematiche connesse alla realizzazione di un business all'estero.

Le attività iniziano dall'analisi preliminare dei rischi e delle opportunità offerte dal Paese di destinazione e proseguono attraverso complete **ricerche di mercato, studi di fattibilità e prefattibilità, ricerche di partner esteri, realizzazioni di missioni in loco** e si arricchiscono con l'individuazione degli **strumenti di finanziamento** più idonei a sostenere il progetto. In tutte le fasi è assicurato il servizio di **Local Temporary Export Manager** da parte di un nostro esperto al fine di supportare a 360° l'intero progetto e processo di internazionalizzazione.



COME OPERIAMO

Attraverso un primo contatto, **informativo e gratuito**, vengono esaminate le richieste del cliente e viene fornita una prima **analisi** di fattibilità dell'iniziativa. Segue la definizione di un **dettagliato programma di lavoro** con relativa tempistica e modalità di attuazione. L'acquisizione di informazioni sui mercati di destinazione e sulle opportunità di ingresso che essi offrono, costituiscono il primo passo da compiere.

IBS ITALIA con i propri collaboratori impiegati negli uffici locali, è in grado di sopperire a questa necessità fornendo informazioni ed analisi tecniche su:

- Domanda ed offerta del Paese Target
- Sistema distributivo
- Normative doganali
- Tematiche fiscali e valutarie
- Strumenti di finanza ordinaria ed agevolata
- Contrattualistica
- Marketing e comunicazione



DOVE OPERIAMO

SOCIETÀ DIRETTE ESTERE ED AREE DI OPERATIVITÀ:

IBS North America LLC: USA – Canada - Messico
IBS America Latina Ltda: Brasile - Colombia
IBS Real Estate Ltda: Brasile
IBS Contabilidade: Brasile
IBS Bulgaria Venture & Infrastructure OOD: Bulgaria
IBS Real Estate OOD: Bulgaria
IBCQ: Qatar – GCC
IBS Asean: Singapore e Asean (next opening 2015)

ACCORDI DI PARTNERSHIP:

Mozambico
Iran
Federazione Russa
Polonia
Ungheria
Cina
India



SERVIZI OFFERTI

SERVIZI INFORMATIVI DI BASE

- Informazioni generali di orientamento
- Guide paese
- Guide agli investimenti
- Analisi rischio paese
- Statistiche di prima informazione
- Elenco gare e tender internazionali
- Fiere e manifestazioni nel mondo
- Ricerca professionisti locali

ASSISTENZA OPERATIVA IN LOCO

- Assistenza all'investitore
- Assistenza legale, doganale, fiscale e statistica
- Assistenza per la partecipazione a gare e tender internazionali
- Assistenza nelle trattative commerciali
- Predisposizione di bozze contrattuali
- Informazioni sui partner per iniziative di investimento
- Espletamento adempimenti procedurali richiesti dalle normative locali
- Ricerca e preselezione, in loco, di personale manageriale, amministrativo e tecnico
- Reperimento locali, uffici, terreni
- Assistenza per la soluzione di controversie e recupero crediti

RICERCHE DI MERCATO

- Studio di mercato
- Informazioni doganali, fiscali, valutarie e tecniche
- Informazioni contrattuali
- Disciplina del lavoro e degli investimenti



SELEZIONIAMO I PROGETTI MIGLIORI

INDIVIDUIAMO LE STRATEGIE VINCENTI

FINANZA

- Redazione Business Plan
- Predisposizione pratiche Simest/Sace
- Finanza ordinaria
- Finanza agevolata (Europea/Nazionale/Regionale)

RICERCA PARTNER

- Ricerca partner esteri commerciali/finanziari/industriali
- Opportunità commerciali
- Organizzazione d'incontri d'affari

PROMOZIONE AZIENDALE

- Eventi promozionali e di comunicazione
- Piani pubblicitari personalizzati

FORMAZIONE

- Corsi on demand
- Webinar

TEMPORARY MANAGEMENT

- Export Manager
- Temporary Manager



FOCUS: EXPORTIAMO.IT

IL PORTALE PER FARE IMPRESA NEL MONDO

Exportiamo.it è una piattaforma web, di proprietà della IBS Italia, che nasce da un'esigenza concreta, quella di favorire da un lato la diffusione delle informazioni su uno dei temi caldi dell'attualità, quale l'internazionalizzazione d'impresa e dall'altro essere un canale formativo di nuove e specializzate figure professionali, quali gli export manager.

Exportiamo.it è la finestra dell'imprenditore sul mondo, capace di racchiudere news, eventi, fiere, iniziative e tutto ciò che riguarda l'internazionalizzazione.

Exportiamo.it: un team al tuo servizio, alla costante e continua ricerca della novità, per tenerti sempre aggiornato ovunque il tuo affari ti guidi.

Prodotti editoriali

Nuovo canale telematico ideato per distribuire in tempo reale informazioni provenienti dal mondo:

- Notizie dalle testate dei principali giornali del mondo in lingua originale
- Articoli prodotti dalla redazione su temi attuali legati al mondo geo-economico-imprenditoriale
- Produzione di video e reportage dal mondo
- Schede paese/eventi/fiere
- Campagne di promozione, comunicazione e marketing, direct mailing, newsletter, DEM profilate
- Inserimento CV





IBS ITALIA
international business strategy

PER ULTERIORI INFORMAZIONI:

Office Headquarter:

Viale O. Atlantico 4

Rome – Italy – 00144

Tel: +39.06.59.197.49

Fax: +39.06.59.196.82

P.IVA e C.F. 08272691000

Milan Office:

Galleria del Corso 2

Milan – Italy – 20122

Tel: +39.02.36.57.17.56

Email: info@ibsitalia.biz

www.ibsitalia.biz

www.exportiamo.it

ROME MILAN NEW YORK MIAMI RIO DE JANEIRO SAN PAOLO DOHA SOFIA MAPUTO TEHRAN